

# Acquérir les bases

<u>Prérequis</u>: -Être en recherche d'emploi.

-Être âgés de 18 ans.

(Entre 16 et 18 ans, nous étudierons avec vous les

possibilités).

### Objectifs pédagogiques :

✓ Préparer et réaliser des prestations de service en café-brasserie et restaurant

√Contribuer à la relation-client et participer à la commercialisation

✓ Respecter les procédures d'hygiène, de développement durable et de sécurité en vigueur

√Développer sa communication professionnelle

√Découverte de soi et du territoire

## Contenu et progression Pédagogique :

## Module 1 : Hygiène et Sécurité

- Les comportements professionnels : règles, assiduité, bienséance, hygiène
- Appliquer les règles de sécurité et d'hygiène en vigueur

#### Module 2 : Restaurant

## Connaissance des produits, matériels et locaux

- Les différents produits alimentaires, saisonnalité et zones de production
- Etiquetage et traçabilité
- Les locaux et matériels de service

## Gestion des stocks et approvisionnement

- Réception et contrôle (étiquetage, traçabilité, températures)
- Le tri sélectif et traitement des emballages consignés
- Gestion et approvisionnement des stocks (rôle de l'inventaire, limitation des pertes, rotation des stocks)
- Démarche de développement durable

## Approche commerciale et économique

- Les documents commerciaux (carte, menu.)

#### Petits déjeuner

- Les petits déjeuners et room service

#### Service:

- Les différents types de prestation en café brasserie restauration
- La santé et l'équilibre alimentaire (allergie, allergène)
- Les prises de commandes et de transmissions des informations en interne
- Les différentes mises en place (buffet, salle de restaurant...) et métier de la restauration
- Les techniques professionnelles
- Les manifestations particulières (buffet, banquet, séminaire)
- Les différents types de restauration
- Les liens hiérarchiques et fonctionnels

## Bar:

- Les techniques professionnelles
- Les techniques de bar (dosage, grammages)
- Modules 3 : Accueil et commercialisation

## Accueil et connaissance du client

- Les différents types de clientèle et leurs attentes
- La communication professionnelle, accueil et prise en charge

Durée: 400h00 sur 3 mois.

## Modalités et délais d'accès :

Modalités: Dossier d'inscription à la demande par mail:

formation-leprieure@apreh.org

Code NSF : 334 Forma-code : 42746 Code Rome : G1802

<u>Délais d'accès</u>: Entrée et sortie définie à heures fixes. Planification à J-10.

#### Tarifs:

Devis sur demande et nous contacter pour les modalités de prise en charge

## Accessibilité aux personnes en situation de handicap :

**<u>Référent Handicap</u>**: **Mr Thierry QUINTIN** Chef de Service

Mail: t.quintin@apreh.org
Tous les sites sont accessibles.

Le parcours pédagogique peut être : individualisé sur étude avec le

référent handicap.

## **Organisation**:

Référent pédagogique : Mme LE MARTELOT Morgane Chef d'équipe Restaurant

Mail: m.lemartelot@apreh.org

• Tuteur formateur professionnel (sensibilisation accueil Personnes en situation de Handicap)

### Moyens pédagogiques et techniques :

- Accueil des stagiaires dans la salle de formation et dans la salle de restaurant d'application conforme aux normes en vigueur
- Documents supports de formation : papier, ordinateur et vidéo projecteur
- Salle de restaurant d'application : mise en situation et matériels pédagogiques

#### Dispositif de suivi de l'exécution et évaluation des résultats :

- Parcours adaptés aux besoins de chaque participant
- Evaluation des acquis en cours de prestation
- Méthode mobilisée : action de formation en situation de travail
- Salle de restaurant d'application : mise en situation et matériels pédagogiques
- Grille d'évaluation formative (formateur)
- Certification de réalisation et de réussite définies dans le référentiel de compétence RNCP N°37554 RNCP N° 38424 CAP Commercialisation et Services en Hôtel Café Restaurant
- Evaluation de la satisfaction des participants